

Appendix

コンサル・クラウド事業

- 24 コンサル・クラウド事業における診断と変革
- 25 モチベーションクラウドの全体像
- 26 モチベーションクラウドの月会費売上推移

コンサル・クラウド事業における診断と変革

当社グループの基幹技術「モチベーションエンジニアリング」は、「診断技術」と「変革技術」によって構成されており、すべての事業の基盤となっています。コンサル・クラウド事業においては、人材力と組織力（エンゲージメント）状態を診断し、抽出された課題に応じて採用・育成・制度・風土といった組織人事の全領域におけるサービスを提供することによって組織変革を実現しています。

診断

クラウドを通じて、人材力と組織力（エンゲージメント）の診断サービスを提供しています。国内最大級のデータベースに加えて、期待度と満足度という2軸をもとにした診断によって、組織変革における優先課題を可視化します。



例えると…「健康診断」

健康診断のように、企業の組織状態も定期的に診断することが重要です。当社グループでは、コンサルタントが並走し、改善すべき項目の洗い出しやアドバイスなど、改善に向けた実行支援を行っています。



変革

クラウドやコンサルティングを通じて、採用・育成・制度・風土といった組織人事の全領域における変革サービスを提供しています。創業以来培ってきたナレッジをもとにした総合的な支援によって、組織変革を実現します。

変革ソリューション



例えると…「投薬」「手術」

治療が必要となった際に投薬や手術を行うように、必要に応じて専門的なアプローチが重要です。当社グループでは、抽出された課題をもとに、豊富なソリューションの中から変革プランを立案し、変革支援を行っています。



モチベーションクラウドの全体像

2016年に国内初となる従業員エンゲージメント向上サービス「モチベーションクラウド」をリリースしました。

その後、変革サービスのクラウド化として、コミュニケーションクラウド、ストレッチクラウドをリリースし、2024年にはFCE社と業務提携を契約。

2025年3月からは、すべてのサービスをモチベーションクラウドに集約し、モチベーションクラウドを通じて組織の診断と変革サービスを提供しています。



by Link and Motivation Group

診断

エンゲージメントサービス

従業員エンゲージメントの向上を実現



変革

シェアリングサービス

組織風土の活性化を実現
(旧コミュニケーションクラウド)



ロールディベロップメントサービス

人材力の向上を実現
(旧ストレッチクラウド)



生産性向上サービス

生産性の向上を実現
(FCE社のプロダクト)



自社開発やM&A・事業提携によってさらに変革サービスを拡充予定

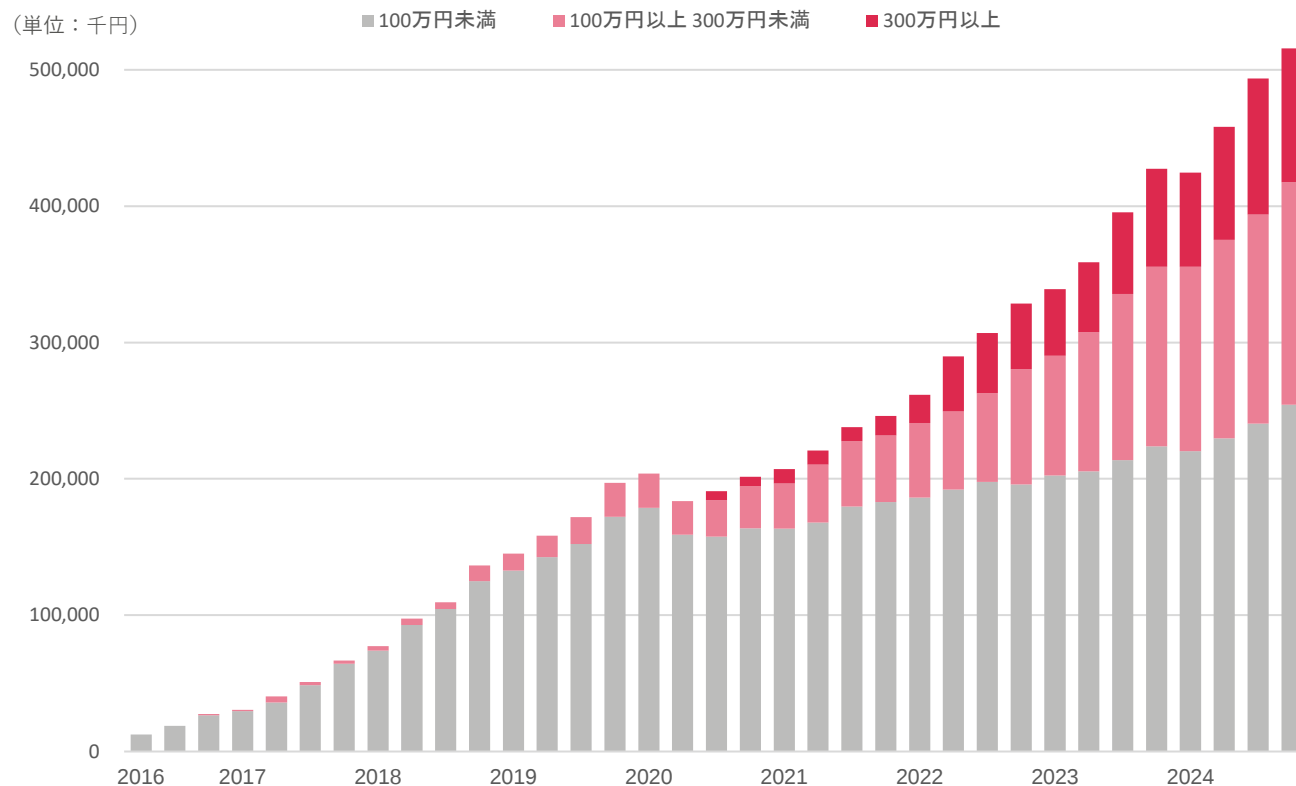
モチベーションクラウドの月会費売上推移

2016年のサービスリリース以降、月会費売上は順調に伸長しています。

特に近年は国内大手企業への導入を推進しており、2024年は、単価300万円以上の月会費売上が前年比137%となる大幅成長を実現しました。

引き続き、単価の高い大手企業の導入に注力することで、加速度的な成長を実現します。

モチベーションクラウド 月会費売上



単価別の前年比

	前年比
300万円以上	137%
100万円以上 300万円未満	124%
100万円未満	114%