株式会社リンクアンドモチベーション 2014年12月期 第1四半期 決算説明会



ひとりひとりの本気がこの世界を熱くする Link and Motivation Group



2014年12月期 第1四半期 決算説明会アジェンダ

1.2014年12月期 第1四半期 連結決算報告

2. TOPICS (1) ~(株)インタラック 株式取得完了のご報告~

3. TOPICS② ~インキュベーション事業 進捗報告~

4. 2014年12月期 業績予想の上方修正



2014年度12月期 第1四半期 事業構造



ビジネス部門

- ① 人事・教育支援
- ~モチベーションマネジメント領域~
- ② 採用・動員支援
- ~エントリーマネジメント領域~
- ③ 営業・販売支援
- ~カスタマーマネジメント領域~
- 4 IR・SR 支援

~インベスターリレーションズ領域~

コンシューマー部門

- 1 スクール領域
- 2 学習塾領域
- 3 スポーツ領域
- 4 レストラン領域

2014年度12月期 第1四半期 事業構造



ビジネス部門

- ① 人事・教育支援
- ~モチベーションマネジメント領域~
- ② 採用・動員支援
- ~エントリーマネジメント領域~
- ③ 営業・販売支援
- ~カスタマーマネジメント領域~
- 4 IR・SR 支援

~インベスターリレーションズ領域~

コンシューマー部門

- ① スクール領域
 - アカデミー系
- 2 学習塾領域
- ③ スポーツ領域

エンターテインメント系

④ レストラン領域

連結P/L (第1四半期)

<u>単位(百万円)</u>	2013年	2014年	前年比
売上高	5,565	5,344	-4.0%
営業利益	229	271	+18.2%
経常利益	223	262	+17.6%
当期利益	80	81	+1.1%

- コンシューマー部門の影響で、売上高は前年比微減
- 収益性の向上が実現し、営業利益・経常利益は前年比大幅増 (過去最高を更新)
- コンシューマー部門の特別損失増加等により、当期利益は前年比微増

セグメント別 売上高・売上総利益 (第1四半期)

単位(百万円) <u>※<>内は売上総利益</u>		2013年	2014年	前年比
じこごう フェロ目	売上高	3,515	3,572	+1.6%
ビジネス部門	売上総利益	<1,417>	<1,681>	+18.7%
→ * * * * * * * * * * * * * * * * * * *	売上高	2,230	2,129	-4.5%
コンシューマー部門	売上総利益	<736>	<716>	-2.8%

- ●ビジネス部門は、<u>売上高 前年比微増、売上総利益 前年比大幅増</u> (高利益率商品の販売好調が寄与)
- ●コンシューマー部門は、<u>売上高、売上総利益ともに前年比微減</u> (不採算拠点の統廃合が影響)

ビジネス部門 売上高・売上総利益 (第1四半期)

<u>単位(正</u> ※<>内	5万円 <u>)</u> は売上総利益	2013年	2014年	前年比	プロダクト動向
1	人事·教育支援	715	743		社員育成研修 / 人事コンサルティング/
	(MM領域)	<485>	<593>		周年イベントノ
2	採用・動員支援	907	918		新卒紹介 <i>了</i> 新卒動員 <i>了</i>
	(EM領域)	<590>	<693>		採用コンサルティング・
3	営業・販売支援	1,774	1,802	+1.6%	営業職・販売職の人材派遣
(CM領域)	<308>	<356>	+15.3%	広告請負、	
	IR•SR 支援	118	108	-8.9%	アニュアルレポートゝ
4	④ (IR領域)	<32>	<38>		動画配信サービス♪

ビジネス部門の全ての領域で、売上総利益 前年比大幅増 ⇒ 全領域で収益性が大きく向上

- ①MM領域は、社員育成研修・人事コンサルティング・周年イベントなどの高利益率商品の販売好調が寄与
- ②EM領域は、新卒紹介・新卒動員・採用コンサルティングなどの高利益率商品の販売好調が寄与
- ③CM領域は、原価率の高い広告請負案件が減少、営業職・販売職の人材派遣の好調が寄与
- ④IR領域は、原価率の高いアニュアルレポートが減少、高利益率商品の動画配信などの好調が寄与

コンシューマー部門 売上高・売上総利益(第1四半期)

<u>単位 (百万円)</u> <u>※<>内は売上総利益</u>	2013年	2014年	前年比	プロダクト動向	
①・② アカデミー系 (スクール領域・学習塾領域)	2,032	1,970		パソコン講座授業料〉	
(スクール領域・学習塾領域)	<685>	<666>	-2.9%	資格試験講座授業料 ₹	
②. ④ エンターテインメント系	198	159	-19.7%		
③・④ エンターテインメント系 (スポーツ領域・レストラン領域)	<51>	<50>	-1.7%	スポンサー収入	

- ①・② アカデミー系は、<u>売上・売上総利益ともに前年比微減</u>(機リンクアカデミーの長期的な収益性向上を図るため、不採算拠点の統廃合などを行ったことが影響)
- ③・④ エンターテインメント系は、<u>売上 前年比減少・売上総利益 前年比微減</u>(スポーツ領域において、 NBLのリーグ期間延長によりスポンサー収入の計上時期が後ろ倒しになったことが影響)

連結B/S

<u>単位(百万円)</u>	2013年末	2014年第1四半期末	当期増減
流動資産	4,195	4,151	▲ 44
固定資産	6,176	6,274	+98
資産合計	10,371	10,425	+54
流動負債	5,083	5,260	+177
固定負債	1,493	1,377	▲116
純資産	3,794	3,788	▲ 6
負債·純資産合計	10,371	10,425	+54

- ●グループ統合拠点構築やインキュベーション案件への投資が要因で、<u>固定資産が増加</u>
- ●納税のための短期借入金増加に伴い、流動負債が増加
- ●長期借入金の返済が奏功し、<u>固定負債が減少</u>

- ●第1四半期 配当方針
 - ⇒四半期配当の実施

- ●第1四半期 配当条件
 - ·配当金額
 - ⇒単元株当たり 90円
 - ·配当予定日
 - ⇒ 6月25日(水)

2 TOPICS① ~(株)インタラック 株式取得完了のご報告~

(株)インタラックの株式取得完了のご報告

2014年4月30日 (株)インタラックの株式を100%取得し 完全子会社化

株式会社インタラック会社概要



International Education Research and Analysis Corporation

代表者:代表取締役社長 松本 清一

所在地:東京都千代田区富士見2-14-36

創業年:1972年

売上高:92億円 ※2013年3月期連結

社員数:265名

主要グループ会社:

株式会社マクシード

Interac America Co Ltd.



株式会社インタラック 事業概要

1

(学校向け)ALTの配置

※ALT: Assistant Language Teacher (外国語指導助手)



2 (企業向け) グローバル人材の育成研修



分(企業向け)外国人の人材紹介・派遣



【コア資産】

外国人語学講師の採用力 外国人語学講師のマネジメントスキル(労務管理)

主力事業紹介 ~ (学校向け)ALTの配置~

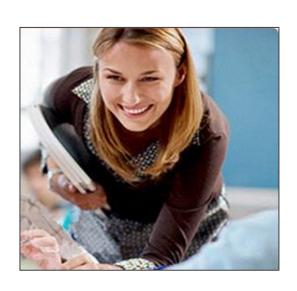
民間企業の中では業界シェア圧倒的NO.1

【規模】

- ●配置スタッフ数:約2,600名/年
- ●配置校数:約7,500校/年 (小学校4,400、中高2,600、 幼稚園等400、特別学校70)
 - ※日本の小・中学校の4校に1校は インタラック社のALTを配置

【特徴】

- ・約20年にわたり築かれた顧客リレーション
- ・参入障壁の高いビジネス構造



主力事業紹介 ~(学校向け)ALTの配置~

【マーケット展望】

2013年12月 文部科学省「英語教育改革実施計画」発表 ~体制を整えて、2018年度より段階的に下記施策を実施~

小学校

英語授業が必須教科に

中学校

「英語による授業」 の展開 高校

(討論·交渉等) 言語活動高度化

「英語教員の指導力の強化」 「ALTの配置拡大」が重要テーマに

2013年ALT数

2018年ALT数 (当社予測)

11,000人

15,000人

LM-Gとのシナジー(事業連携)

①LM-Gの組織人事マネジメント 施策を㈱インタラックに適用 (㈱インタラックの既存事業強化)

②企業のグローバル人材育成に 対応するソリューションの開発 (㈱リンクグローバルソリューションとの連携)



③外国人の紹介·派遣事業の 立上げ加速

(株)リンク・アイ、株)リンク・マーケティングとの連携)

④ALT経験者を活用した 英会話講座の開発 (株リンクアカデミーとの連携)

※LM-G…リンクアンドモチベーショングループ

LM-Gとのシナジー(拠点連携)

国内13拠点

★はLM-Gビジネス部門展開拠点



- ★東京本社
- ★札幌支店
- ●盛岡支店
- ★仙台支店
- ●水戸支店
- ●千葉支店
- ●横浜支店
- ●浜松支店
- ★名古屋支店
- ★大阪支店
- ★広島支店
- ●北九州支店
- ★福岡支店

海外1拠点



Interac America Co Ltd.

場所:アメリカ ユタ州 オレム

機能:外国人講師のリクルーティング



3 TOPICS② ~インキュベーション事業 進捗報告~

インキュベーション事業 進捗報告

以下の2案件の出資完了

出資案件

3月28日付

株式会社エージェントゲート

出資比率:10%

Agent Gate

5月8日付

株式会社フロムスクラッチ

出資比率:10%



株式会社エージェントゲート (第3号案件)

株式会社エージェントゲート

Agent Gate

創業:2007年

代表者:代表取締役 緑川 大介

資本金: 20,000千円

事業内容:アドテクノロジー事業

ビジネスインテグレーション事業

クリエイティブデザイン事業

当グループ持株比率:10%



緑川大介社長



●事業拡大のための採用力、組織マネジメント力の強化をサポート

株式会社フロムスクラッチ (第4号案件)

株式会社フロムスクラッチ



創業:2010年

代表者:代表取締役 安部 泰洋

資本金:10,000千円

事業内容:Web-Strategy事業

Web-Creative事業、SES事業

当グループ持株比率:10%



安部泰洋社長

●事業拡大のための採用力、組織マネジメント力の強化をサポート



2014年12月期 業績予想の上方修正

連結P/L 計画 (年間)

単位(百万円)	2013年実績	012年宝结		修正後	
<u> </u>	2013年天稹	2014年予想	昨対比	2014年予想	昨対比
売上高	22,383	25,000	+11.7%	30,800	+37.6%
営業利益	1,558	1,820	+16.8%	2,120	+36.1%
経常利益	1,510	1,800	+19.2%	2,080	+37.7%
当期利益	832	1,000	+20.2%	1,100	+32.2%

- ●売上高は、㈱インタラックを連結範囲に含める影響により、前年比大幅増を計画
- ●各段階利益は、(株)インタラックを連結範囲に含める影響に加え、既存事業の収益性向上の実現により、<u>前年比大幅増を計画</u>

事業構造の変更

LM-G

ビジネス部門

- ① 人事・教育支援 ~モチベーションマネジメント領域~
- ② 採用・動員支援 ~エントリーマネジメント領域~
- ③ 営業・販売支援 ~カスタマーマネジメント領域~
- 4 IR・SR支援 ~インベスターリレーションズ領域~
- コンシューマー部門
 - 5 アカデミー系(スクール領域・学習塾領域)
 - (スポーツ領域・レストラン領域)

- 1 組織人事コンサルティング事業
- ② イベント・メディア事業
- ③ 人材紹介·派遣事業
- 4 ALT配置事業

- ⑤ スクール事業
- ⑥ エンターテインメント事業

変更 概要

- ●セグメントに変更はなく、(株)インタラックはビジネス部門に分類
- ●ビジネス部門は、領域別から事業別の分類に変更
- ■コンシューマー部門は、サービス系統別から事業別の分類に変更

新事業構造の概要

LM-G

ビジネス部門

- ① 組織人事コンサルティング事業
- ② イベント・メディア事業
- ③ 人材紹介·派遣事業
- ④ ALT配置事業

コンシューマー部門

- ⑤ スクール事業
- ⑥ エンターテインメント事業

社員のモチベーションに着目した組織人事コンサルティング
⇒組織診断、育成研修、人事制度構築、採用コンサルティングなどを提供

組織のコミュニケーションに着目したイベント企画運営・メディア制作
⇒周年イベント、採用イベント、PR・IRツール、動画配信などを提供

企業の人材ニーズに対応した人材紹介・派遣 ⇒新卒・中途採用の人材紹介、販売職や事務職の人材派遣などを提供

学校法人の教員ニーズに対応したALTの配置
⇒全国の小・中学校などへのALTの派遣・請負を提供

<u>"アイ・カンパニーを育む"</u>をコンセプトにしたスクール運営

⇒PCスクール「AVIVA」、資格スクール「DAIEI」等のキャリアスクール運営、 学習塾「モチベーションアカデミア」の運営

個人の"生きがい創出"をコンセプトにしたエンターテインメントの提供 ⇒バスケットボール球団「リンク栃木ブレックス」の運営、 レストラン「リンクダイニング」の運営

セグメント別・事業別 売上高計画 (年間)

単位(百万円)	2012年史结	修正後		
<u>辛以(日7)日/</u>	2013年実績	2014年予想	昨対比	
リンクアンドモチベーショングループ	22,383	30,800	+37.6%	
ビジネス部門	14,137	22,800	+61.3%	
①組織人事コンサルティング事業	5,368	6,400	+19.2%	
②イベント・メディア事業	3,148	3,600	+14.3%	
③人材紹介·派遣事業	6,757	7,800	+15.4%	
④ALT配置事業	_	6,600	_	
コンシューマー部門	9,177	8,700	-5.2%	
⑤スクール事業	8,496	8,000	-5.8%	
⑥エンターテインメント事業	680	700	+2.9%	

^{※2013}年実績は、新事業で組み替えております。 各事業の売上高には、連結売上を含んでおります。

- ●ビジネス部門は、既存事業の成長とALT配置事業の新設に伴い、<u>前年比大幅増を計画</u>
- ●コンシューマー部門は、スクール事業の収益性向上に注力するため、<u>前年比微減を計画</u>

2014年12月期 第1四半期 決算説明会サマリー

1.2014年12月期 第1四半期 連結決算報告

- ⇒コンシューマー部門の影響で、売上高は前年比微減
- ⇒収益性の向上が実現し、営業利益・経常利益で前年比大幅増(過去最高更新)
- ⇒コンシューマー部門の特別損失増加等により、当期利益で前年比微増

2. TOPICS(1) ~(株)インタラック 株式取得完了のご報告~

- ⇒株インタラックの株式を100%取得し完全子会社化
- ⇒主力事業であるALT配置事業の更なる成長を見込み、 事業・拠点面でのシナジー創出に注力

3. TOPICS② ~インキュベーション事業 進捗報告~

⇒株式会社エージェントゲート、株式会社フロムスクラッチへ出資完了

4. 2014年12月期 業績予想の上方修正

- ⇒売上高は、㈱インタラックを連結範囲に含める影響により、前年比大幅増
- ⇒各段階利益は、(株)インタラックを連結範囲に含める影響に加え、 既存事業の収益性向上の実現により、前年比大幅増を計画
- ⇒株インタラックのグループインに伴い、事業構造を変更

株式会社リンクアンドモチベーション 2014年12月期 第1四半期 決算説明会



ひとりひとりの本気がこの世界を熱くする Link and Motivation Group

